

新築住宅販売



未来への
ステップ

木村産業株式会社
営業部 課長

ふじはら けんじろう
藤原 健児郎 (25歳) さん

出身校：福岡市立玄洋中学校(福岡県)、福岡県立玄洋高等学校

心が通じた瞬間の笑顔が好き

芝生の広場を囲むように12棟の新築住宅が並ぶコミュニティタウン「アミティエ」。モデルルームの見学に来られたご家族連れのお客様に、住宅の構造や備え付け家具、家電など設備の説明をしています。

学生時代は、人と話すことに苦手意識もありましたが、もともと「人」が大好きな僕は、働くなら人と触れ合える仕事と決めていました。まだ建築の知識が足りず、十分な説明ができない自分に落ち込むこともありましたが、最初は無言だったお客様から、ふとした瞬間、笑顔がこぼれ会話が弾むと、嬉しくて鳥肌が立ちます。

この「アミティエ」という空間で素敵なお近所関係が生まれ、たくさんの笑顔を見るのが今の僕の目標です。



取材協力

木村産業株式会社

〒932-0305

砺波市庄川町金屋2062番地

Tel. 0763-82-1143

URL <https://www.kimurasangyou.com/>

■代表者 代表取締役 木村吉秀

■創業 大正13年

■従業員数 14名

鍛冶屋として明治時代に創業。建設資材、火薬類販売、花火打ち上げ、土木、建築事業などのほか「子育て共感コミュニティ アミティエ」の分譲販売。

1 年目
社会人としてのマナーを身に着ける期間です。お客様にとって新人もベテランも関係ないので、甘えは許されません。

2 年目
資格取得や商品の知識を学んでいく期間です。後輩を指導する事も大きな学びにつながります。

3 年目
一つのプロジェクトを任せられるようになります。失敗を恐れずにチャレンジしていく時期です。

4 年後
社会人としての基礎が固まり、周囲からも期待されます。仕事を通じて自己実現が出来るようになります。